

Код НД	Назва дисципліни	Вид контролю				Кількість годин										Розподіл навчальних годин за курсами в годинах і кредитах									
		озноділ за курсами				із них										I курс					II курс				
		Екзамен	Зачин	Курсові роботи	Тестові завдання всього з дисципліни	Кредити ЄКТС	Всього	Розмов	аудиторних			Самостійна робота	Екзамен	аудиторні		Тестові завдання всього з дисципліни	аудиторні		Тестові завдання всього з дисципліни	аудиторні		Консультації			
									у тому числі	Оборні навчальні заняття	Лабораторно-практичні заняття			Всього	у тому числі		Оборні навчальні заняття	Лабораторно-практичні заняття		Всього	у тому числі		Оборні навчальні заняття	Лабораторно-практичні заняття	
2	Вибіркові компоненти	4	4	4	12	360	24	8	16		336	12	6	4	8	2	12	6	4	8	2	20			
ВК 1	Захист прав споживачів		2	1	3	90	6	2	4		84						6	3,0	2	4	1	5			
ВК 2	Рекламна діяльність		2	1	3	90	6	2	4		84						6	3,0	2	4	1	5			
ВК 3	Безпека товарів народного споживання		1	1	3	90	6	2	4		84	6	3,0	2	4	1						5			
ВК 4	Інформаційні системи і технології в підприємстві та торгівлі		1	1	3	90	6	2	4		84	6	3,0	2	4	1						5			
ВК 5	Соціологія				3	90																			
ВК 6	Страховання і страхові послуги				3	90																			
ВК 7	Підприємницьке право				3	90																			
ВК 8	Зовнішньоекономічна діяльність				3	90																			
ВК 9	Брокерська діяльність				3	90																			
ВК 10	Мерчандайзинг				3	90																			
Разом		7	26	1	29	118,5	3555	308	118	190	180	2572	162	60,0	68	94	17	146	58,5	50	96	12	166		
Атестація					1,5	45																			
Всього					120	3600																			
Кількість дисциплін, що вивчаються		27										17					12								
Кількість екзаменів		7										3					4								
Кількість заліків		26										15					11								
Кількість курсових робіт		1															1								

III. Практика			
№ п/п	Вид практики	Курс	Кількість семістрів
1	Навчальна		
1.1.	Вступ до фаху	1	1
1.2.	Зобов'язання підприємств торгівлі навчальному магазину	1	1
1.3.	У навчальному магазині набуття навичок роботи на роздрібних торговельних підприємствах	1	2
1.4.	Надіючих роздрібних торговельних підприємствах для здобуття робітничої професії продавця-консультанта	2	4
1.5.	Навчальна практика з інформаційних систем і технологій в підприємстві та торгівлі	2	2
1.6.	Звирішення ситуацій	2	1
2	Виробнича		
2.1.	Технологічна	2	4

IV. Перелік необхідних:

Лабораторій: інформатикомп'ютерної техніки.

Кабінетів: історії та культури України, української мови, іноземних мов, основ правознавства, вищої прикладної математики, економіки торговельного підприємства, екології, безпеки життєдіяльності та охорони праці; товарознавства, бухгалтерського обліку, комерційної діяльності, основ менеджменту та маркетингу, організації і технології торговельних процесів, обладнання підприємств торгівлі, основ психології та етики бізнесу, фізичного виховання в спортивному залі, методичного

На другому курсі студенти складають кваліфікаційний іспит на отримання робітничої професії **5220 Продавець-консультант**

V. Форма атестації

Кваліфікаційний іспит з дисциплін:

Товарознавство, Організація і технологія торговельних процесів, Комерційна діяльність, Основи маркетингу, Основи менеджменту, Основи торговельного підприємництва, Економіка торговельного підприємства

VI. Пояснення до навчального плану

- Навчальний план для заочної форми здобуття освіти складено на основі Освітньо-професійної програми підготовки фахового молодшого бакалавра «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» та навчального плану для денної форми здобуття освіти.
- Залежно від регіональних умов НФККЕП проводить настановчі, практичні та лабораторні заняття, екзаменаційні сесії протягом навчального року у різні періоди при збереженні їх загальної тривалості на кожному курсі з урахуванням інтересів організацій, підприємств та установ, на яких працює більшість студентів.
- У міжсесійний період здійснюється робота студентом над засвоєнням навчального матеріалу як самостійно, так і під керівництвом викладача.