



### III. Практика

№ з/п	Вид практики	Семестр	Кількість тижнів
1.	<b>Навчальна</b>		
1.1.	Вступ до фаху	1	1
1.2.	З обладнання підприємств торгівлі у навчальному магазині	2	1
1.3.	У навчальному магазині з набуття навичок роботи на роздрібних торговельних підприємствах	2	2
1.4.	На діючих роздрібних торговельних підприємствах для здобуття робітничої професії продавця-консультанта	3	4
1.5.	Навчальна практика з інформаційних систем і технологій в підприємстві та торгівлі	4	2
1.6.	З вирішення ситуацій	4	1
2.	<b>Виробнича</b>		
2.1.	Технологічна	4	4

У 3 семестрі студенти складають кваліфікаційний іспит на отримання робітничої професії  
**5220 Продавець-консультант**

### V. Форма атестації

#### Кваліфікаційний іспит з дисциплін:

*Товарознавство, Організація і технологія торговельних процесів, Комерційна діяльність, Основи маркетингу, Основи менеджменту, Основи торговельного підприємництва, Економіка торговельного підприємства*

### VI. Пояснення до навчального плану

1. Навчальний план складено на основі Освітньо-професійної програми «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність».
2. Студенти, які вступили до НФККЕП на основі повної загальної середньої освіти, починають навчання з першого курсу.
3. Нормативна дисципліна "Фізичне виховання" планується з розрахунку 2 години на тиждень (2 години не враховується при визначенні гранично допустимого тижневого навантаження студентів).

### IV. Перелік необхідних

**Лабораторій:** інформатики і комп'ютерної техніки.

**Кабінетів:** історії та культури України, української мови, іноземних мов, основ правознавства, вищої і прикладної математики, економіки торговельного підприємства, екології, безпеки життєдіяльності та охорони праці; товарознавства, бухгалтерського обліку, комерційної діяльності, основ менеджменту та маркетингу, організації і технології торговельних процесів, обладнання підприємств торгівлі, основ психології та етики бізнесу, фізичного виховання зі спортивним залом, методичного